

Presse-Information

ALTE LEIPZIGER-HALLESCHE auf der DKM 2017: Sie finden uns am Stand E04 in Halle 3B

Oberursel/Stuttgart, den 19. Oktober 2017

Der ALTE LEIPZIGER –HALLESCHE Konzern ist gefragter Gesprächspartner für Vermittler und Medienvertreter auf der DKM vom 24. bis zum 26. Oktober 2017 in Dortmund. Markenzeichen des Versicherungs- und Finanzdienstleistungskonzerns sind hohe Produktqualität und Finanzstärke sowie ausgezeichnete Beratung und Service.

Schwerpunkte der Präsentation bei der DKM 2017 sind:

ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung

AL_RENTE^{Flex} überzeugt mit hohem Kundennutzen

Im Mittelpunkt der Präsentation steht AL_RENTE^{Flex}. Die neue Rentenversicherung verbindet die Sicherheit einer klassischen Anlage mit den Ertragschancen einer Fondsanlage. Der Clou der neuen Rentenversicherung: Der Kunde kann seine Beiträge flexibel auf Fonds und die klassische Anlage aufteilen und die Aufteilung bei Bedarf monatlich ändern. Das ermöglicht es ihm, während der Vertragslaufzeit flexibel auf Veränderungen der Kapitalmärkte oder seiner Lebenssituation zu reagieren. Das Guthaben kann er durch Umschichtung von Fonds in die klassische Anlage sichern. Das Produktkonzept wurde von FOCUS MONEY und dem „Institut für Vorsorge und Finanzplanung“ mit der Höchstnote ausgezeichnet. Den Vertragsbedingungen wurde von unabhängiger Seite hohe Transparenz bescheinigt. Nach dem erfolgreichen Start bietet die ALTE LEIPZIGER AL_RENTE^{Flex} mittlerweile auch als steuerlich geförderte Basisrente an.

Viel Transparenz dank fin4u

Der Verständlichkeit des Produkts dient zudem eine App (siehe www.fin4u.net), mit der sich die Kunden über die Wertentwicklung ihres Guthabens informieren und Änderungen, z.B. bei der Fondsauswahl, beauftragen können.

Berufsunfähigkeitsversicherungen stark nachgefragt

Bei Geschäftspartnern und Kunden finden die Berufsunfähigkeitsversicherungen der ALTE LEIPZIGER starke Resonanz. Die Produkte werden regelmäßig mit besten Bewertungen ausgezeichnet und stehen für sehr gute und kundenfreundliche Bedingungen.

Vermittler und Kunden schätzen besonders folgende Produktmerkmale:

- Verzicht auf abstrakte Verweisung in allen Tarifen und Berufsgruppen
- Großzügige Hinzuverdienstgrenzen
- Vollwertiger BU-Schutz für Studenten und Schüler
- Umfangreiche Erhöhungsmöglichkeiten
- Arbeitsunfähigkeits-Klausel optional gegen Mehrbeitrag hinwählbar
- Keine Meldefrist bei BU – auch rückwirkende Leistung

Neuer Vertriebschwerpunkt Betriebsrentenstärkungsgesetz

Das neue Betriebsrentenstärkungsgesetz (BRSBG) tritt 2018 in Kraft. Damit ist das Ziel verbunden, dass mehr Arbeitnehmer als heute für das Alter vorsorgen.

Mit dem BRSBG eröffnen sich neue Vertriebschancen für die betriebliche Altersversorgung. So können bei Altersvorsorge-Produkten künftig Beiträge bis 8 % statt wie bisher bis 4 % der Beitragsbemessungsgrenze (BBG) in der allgemeinen Rentenversicherung eingezahlt werden. Diesen Vorteil können Vermittler der ALTE LEIPZIGER ihren Kunden schon heute anbieten: Wer hier 2017 eine Direktversicherung abschließt, kann damit die ab 1.1.2018 geltende Verdoppelung des Beitrags vertraglich vereinbaren. Vor allem Besserverdienende haben möglicherweise aus steuerlichen Gründen ein Interesse daran, die neue Höchstgrenze auszuschöpfen. Außerdem kann unter bestimmten Voraussetzungen eine Beitragsbefreiung bei BU mit einer vereinfachten Gesundheitsprüfung abgeschlossen werden.

HALLESCHE Krankenversicherung

Schwerpunkte: Voll- und Zusatzversicherungen sowie Pflege

Der Anbieter von beitragsstabilen und leistungsstarken Vollversicherungen erschließt verstärkt den Markt der Zusatzversicherungen. Mit innovativen Produkten genießt die HALLESCHE hier seit einigen Jahren die Aufmerksamkeit von Verbrauchermedien, Kunden und Vermittlern. Der neue Zahntarif DENT und der Auslandsreiseschutz

HALLESCHE.Kolumbus wurden kurz nach dem Verkaufsstart bereits mehrfach ausgezeichnet. Auch die Pflegeversicherung OLGAflex wurde nach den Änderungen durch das Pflegestärkungsgesetz kundenfreundlich angepasst.

Gespräch und Beratung

Als Gesprächspartner für interessierte Vermittler steht das Kompetenzteam Firmenversicherung auch auf der DKM zu Fragen der betrieblichen Krankenversicherung zur Verfügung. Zudem wird Wiltrud Pekarek, Mitglied des Vorstands der HALLESCHE, sich in einem Gespräch zu Auswirkungen des Pflegestärkungsgesetzes und qualifizierten Vorsorgelösungen aus erster Hand äußern (25.10.17, 11:00 Uhr, Halle 3B, Raum 8).

ALTE LEIPZIGER Versicherung

Wachsende Bedeutung: Gewerbliche Versicherungen

Viele Vermittler sehen in der gewerblichen Versicherung ein Geschäftsfeld mit attraktivem Vertriebspotenzial. Die ALTE LEIPZIGER trägt diesem Trend Rechnung.

Einfach zu handhaben: Neues Angebotsprogramm

Der neue Online-Rechner macht es möglich, die Grundabsicherung aus Haftpflicht- und Inhaltsversicherung für Kleinbetriebe mit nur vier Eingaben in kürzester Zeit zu berechnen. Damit wird auch weniger erfahrenen Vermittlern der Einstieg in das gewerbliche Geschäft erleichtert.

Expertenunterstützung im Kundengespräch

Experten der ALTE LEIPZIGER unterstützen die Vermittler, indem sie Risiken besichtigen und bewerten. Sie geben Hinweise zu Risikomanagement und Risikominimierung und treffen vor Ort Underwriting-Entscheidungen.

Neues Produktkonzept

Die Deckungsinhalte in der gewerblichen Haftpflichtversicherung wurden erweitert und neue, zielgruppenspezifische Angebote entwickelt. In der Inhalts-, Gebäude- und Betriebsunterbrechungsversicherung stehen mit compact, classic und comfort drei Produktlinien zur Wahl. Der Versicherungsschutz bei grober Fahrlässigkeit ist in allen Linien automatisch enthalten.

Individualisierbare Deckungskonzepte

Eine immer wichtigere Rolle spielen Deckungskonzepte, die auf ausgewählte Kunden sowie deren individuelle Risikoverhältnisse und betriebliche Anforderungen zugeschnitten sind. So bietet die ALTE LEIPZIGER mit der „VIP-Firmen Multirisk-Police“ individualisierbaren und spartenübergreifenden Versicherungsschutz für Produktions- und Handelsbetriebe. Beispiele für besonders kundenfreundliche Regelungen sind hier die sogenannte „Goldene Regel“ bei der Neuwertentschädigung von Sachen, die sich in Gebrauch befinden und die regelmäßig gewartet werden, sowie der Verzicht auf Unterversicherung bei korrekter Umsatzmeldung durch den Kunden.

Privatschutz: Neue Unfallversicherung

Seit dem 1. Juli bietet das Unternehmen ein neues Unfallprodukt an. Die drei Produktlinien compact, classic und comfort bestimmen den Leistungsumfang. Ganz klassisch kann als Leistungsart eine Invaliditätsleistung und – jetzt neu – auch eine Unfallrente abgesichert werden. Der Kunde kann sich für eine der beiden Absicherungsmöglichkeiten entscheiden oder beide miteinander kombinieren. Die Assistance-Pakete „Hilfe & Pflege“ und „Reha-Management“ sind in der Tarifvariante comfort bereits enthalten und in der Tarifvariante classic optional hinzuwählbar.

Vier Highlights heben die neue Unfallpolice der ALTE LEIPZIGER von anderen Angeboten ab:

- Die Tarifvariante compact kann auch mit Vorerkrankungen abgeschlossen werden, die bisher zur Ablehnung geführt haben.
- Bisher wurden, entsprechend den Bedingungen, keine Leistungen bei Unfällen gewährt, die nicht durch ein von außen wirkendes Ereignis, sondern durch Eigenbewegungen ausgelöst wurden. Diese Differenzierung führte in der Praxis häufig zu Missverständnissen bei Vermittlern und Kunden. Deshalb ist ab der Tarifvariante classic die Eigenbewegung mitversichert.
- In der Tarifvariante comfort wird eine Kürzung des Invaliditätsgrades erst vorgenommen, wenn die Gesundheitsschädigung zu 100 Prozent auf eine Krankheit oder ein Gebrechen zurückzuführen ist. Hat eine Krankheit oder ein Gebrechen bei der Gesundheitsschädigung lediglich mitgewirkt, wird in der Tarifvariante comfort der Invaliditätsgrad nicht gekürzt.
- Schon vor der Markteinführung glänzt das neue Produkt mit hervorragenden Bewertungen durch Rating-Agenturen: Die Tarifvariante comfort erhielt von Innorata (A++) und Franke & Bornberg (FFF) jeweils die Höchstnote.

ALTE LEIPZIGER Trust

Fondspalette erweitert – Beratungstool ohne Medienbruch

Das Produktspektrum wurde um die drei Strategiefonds AL Trust Stabilität, AL Trust Wachstum und AL Trust Chance ergänzt. Damit bietet die ALTE LEIPZIGER Trust den mit ihr im »klassischen« Fondsgeschäft kooperierenden Finanzanlagenvermittlern zusätzliche Vertriebs-Chancen mit breit diversifizierten und innovativ gemanagten Dachfondsportfolios. Das Beratungstool „Investment Navigator“ wurde um die Möglichkeit zur elektronischen Unterschrift erweitert und erfüllt alle Anforderungen der Finanzanlagenvermittlungsverordnung. Die Beratung einschließlich aller Anträge, Formulare sowie Legitimation und Vertragsunterschrift der Kunden können nun ohne Medienbruch vorgenommen werden.

ALTE LEIPZIGER Bauspar AG

Eigentümer-Ergänzungsdarlehen

Finanzierungslücken schließen und den Beleihungsauslauf verbessern: Für den Baufinanzierungs-Profi ist das neue Eigentümer-Ergänzungsdarlehen bis 30.000 € ohne Grundschuld eine gute Alternative.

Bei Rückfragen:

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
 Andreas Bernhardt
 Telefon: (06171) 66-2921
[mailto: presse@alte-leipziger.de](mailto:presse@alte-leipziger.de)