

## Unternehmerisches Denken und Handeln

Seit 180 Jahren gehört die ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung auf Gegenseitigkeit zu den bedeutenden Lebensversicherern in Deutschland. Mit Beitragseinnahmen von 1,4 Mrd. € ist sie die beitragsstärkste Gesellschaft des ALTE LEIPZIGER – HALLESCHE Konzerns, dessen Gesamtumsatz aus Beitragseinnahmen und Mittelzuflüssen mehr als 3 Mrd. € beträgt.

### Eine starke Gemeinschaft

Unsere Kunden stehen im Mittelpunkt unseres täglichen Handelns. Sie sind zugleich Mitglieder unseres Unternehmens, da die ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung ein Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit ist. Diese Rechtsform ist ein Garant für die Unabhängigkeit der ALTE LEIPZIGER und damit für die langfristige Stabilität unserer Geschäftspolitik. Wir richten uns ausschließlich an den für die Wettbewerbsfähigkeit der Gesellschaft relevanten Erfordernissen und damit an den Interessen unserer Versicherten aus. Die von uns erwirtschafteten Überschüsse kommen vollständig der Versichertengemeinschaft zugute.

### Bedarfsgerechter Versicherungsschutz – hohe Produktkompetenz

Unser Handeln – von der individuellen Beratung, Entwicklung bedarfsgerechter und innovativer Produkte bis hin zum kundenfreundlichen Service – wird von den Interessen und Bedürfnissen unserer Versicherten geleitet. So bieten wir zum Beispiel im Firmenkundengeschäft maßgeschneiderte Versorgungspläne für die betriebliche Altersversorgung mit entsprechenden Produktvarianten für alle Durchführungswege an. Seit vielen Jahrzehnten zählt die betriebliche Altersversorgung zu unseren Kernkompetenzen. Mehr als 35.000 Firmenkunden im In- und Ausland haben der ALTE LEIPZIGER die Altersversorgung ihrer Mitarbeiter anvertraut.

### Starke Finanzkraft – eine solide Basis

Die solide finanzielle Grundlage unseres Unternehmens garantiert, dass wir den Erwartungen unserer Kunden an die Sicherheit des gegebenen Leistungsversprechens gerecht werden. Bei unserer sicherheitsorientierten, risikogesteuerten Kapitalanlagepolitik steht eine kontinuierlich hohe Rentabilität bei vertretbarem Risiko an vorderster Stelle. Darüber

hinaus achten wir im Rahmen der Überschussverwendung auf eine angemessene Verstärkung der Eigenkapitalbasis unseres Unternehmens. Dies erhöht die Risikotragfähigkeit und erweitert dadurch die Möglichkeiten, zum Vorteil der Kunden in renditestärkere Kapitalanlagen zu investieren.

### Überzeugende Ratings

Durch die oftmals jahrzehntelangen Vertragsverhältnisse in der Lebens- und Rentenversicherung ist es für den Kunden wichtig einen Partner zu wählen, auf dessen langfristige finanzielle Stabilität er bauen kann. Gleichmaßen bedeutsam ist es für uns, unseren Kunden und Geschäftspartnern nachhaltig überdurchschnittliche Qualität zu bieten. Dass wir den uns selbst gesetzten Maßstäben gerecht werden, wird uns von unabhängiger Seite bestätigt.

So hat die renommierte Rating-Agentur **Standard & Poor's (S&P)** die ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung bereits zum sechsten Mal in Folge mit »sehr gut« (A-) bewertet. Der stabile Ausblick wurde ebenfalls bestätigt. Zu den Stärken unseres Unternehmens zählt S&P unverändert die sehr gute Wettbewerbsposition in den Hauptgeschäftsfeldern Kollektivleben und Berufsunfähigkeit sowie die sehr gute Kapitalausstattung, die trotz der Finanzmarktkrise ausgebaut wurde. Auch die sehr gute Ertragsituation unserer Gesellschaft infolge überdurchschnittlicher Kapitalanlage- und sehr guter Risikoergebnisse ist ein wesentlicher Faktor für dieses sehr gute Finanzkraft-Rating.



Die unabhängige Ratingagentur **ASSEKURATA** hat die ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung zum ersten Mal und auf Anhieb mit dem Gesamtergebnis »sehr gut« (A+) bewertet. Dabei bescheinigte ASSEKURATA unserem Unternehmen aufgrund seiner überdurchschnittlichen Sicherheitsmittelausstattung eine »exzellente« Sicherheitslage und sprach damit hierfür das bestmögliche Urteil aus. Die sehr gute Beurteilung unserer Erfolgslage gründet sich auf die auch bei diesem Rating attestierte hervorragende Kapitalanlagen-Performance und auf überdurchschnittliche versicherungstechnische Ergebnisse infolge einer verantwortungsbewussten Annahmepolitik. Hinsichtlich der Testkriterien Gewinnbeteiligung, Kundenorientierung und Wachstum wurde ebenfalls das Qualitätsurteil »sehr gut« vergeben.



# Rechtliches und sozialpolitisches Umfeld

## Neuordnung der Finanzmärkte

Vor dem Hintergrund der Finanzmarkt- und Bankenkrise nahm die Diskussion um die künftige Finanzmarktregulierung einen besonderen Stellenwert ein. Dabei ging es – grenzüberschreitend und für alle Finanzsektoren – um eine effektivere Regulierung der Finanzmärkte und verbesserte Eingriffsmöglichkeiten der Finanzmarktaufsicht in Krisenzeiten. Das Gesetz zur Stärkung der Finanzmarkt- und Versicherungsaufsicht trat im August 2009 in Kraft.

## Stabilität in unruhigen Zeiten

Die Entwicklung an den Finanzmärkten ist für die deutsche Versicherungswirtschaft von großer Bedeutung – umso mehr als ihre Unternehmen zu den wichtigsten institutionellen Anlegern gehören. Durch ihr Geschäftsmodell, ihre Reserven und ihr hohes Risikobewusstsein verfügen die Versicherer über nachhaltige Liquidität und sind weniger anfällig für krisenbedingte Störungen der internationalen Geldmärkte. So konnten sie 2009 trotz der noch spürbaren Auswirkungen der Finanzmarktkrise alle Leistungsgarantien in vollem Umfang einhalten.

Die Altersvorsorge mit Hilfe klassischer Lebens- und Rentenversicherungen war wiederum die sicherste Form der Vorsorge. Denn hierbei werden die an den Kapitalmärkten bestehenden Risiken durch kollektive Kapitalanlage und Möglichkeiten zur Glättung von Kursschwankungen über die Zeit deutlich reduziert.

## Einigung bei Solvency II

Das für die europäische Versicherungswirtschaft wichtigste Reformprojekt ist Solvency II, die Einrichtung eines neuen, risikobasierten Aufsichtssystems mit europaweiter Geltung, in dem Anforderungen an das Risikomanagement und die Eigenkapitalausstattung festgelegt sind. Nachdem sich 2009 das Europäische Parlament nach umfassenden Verhandlungen mit dem Rat der Europäischen Union und der Europäischen Kommission auf die Richtlinie geeinigt hat, soll Solvency II spätestens ab 2012 auf nationaler Ebene gelten.

## Neuerungen in der Rechnungslegung

Das am 29. Mai 2009 in Kraft getretene Bilanzrechtsmodernisierungsgesetz (BilMoG) stellt die größte Bilanzrechtsreform seit rund 25 Jahren dar. Ziel des BilMoG ist es, das deutsche Handelsrecht als dauerhafte und vollwertige Alternative zu den International Financial Reporting Standards zu etablieren und insbesondere kleinen und mittelgroßen Unternehmen die Möglichkeit eines modernen Bilanzrechts zu eröffnen. Die Unternehmen sind, je nach Rechtsform und Kapitalmarkt-orientierung, Größe und Ausübung der mit dem BilMoG verbundenen Wahlrechte, in unterschiedlichem Umfang von den Neuerungen betroffen. Das neue Bilanzrecht ist verpflichtend für Geschäftsjahre nach dem 31. Dezember 2009 anzuwenden.

## Verbesserungen bei der staatlich geförderten privaten Altersvorsorge

Riester- und Basis-Rentenversicherungen sind, auch aufgrund der steuerlichen Förderung, ein wesentlicher Baustein der privaten Altersvorsorge.

Die Riester-Rente wird an EU-Recht angepasst: Ab 2010 müssen Zulageberechtigte, die ihren Ruhestand im Ausland verbringen, ihre bis dahin erhaltenen Zulagen nicht mehr zurückzahlen, die Rentenleistung aber versteuern. Eine weitere Lockerung betrifft den Einsatz des Riester-Kapitals für den Kauf einer selbstgenutzten Immobilie im Ausland. Die Förderberechtigung ist in Zukunft nur von der Pflichtmitgliedschaft in der deutschen Rentenversicherung oder dem Bezug einer inländischen Besoldung abhängig. Hiervon profitieren etwa Grenzpendler mit Wohnsitz im Ausland.

Basisrentenverträge werden seit 1. Januar 2010 – wie bisher die Riester-Rente – durch die Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) zertifiziert. Die Beiträge werden künftig nur noch bei solchen Verträgen als Vorsorgeaufwendungen anerkannt. Bestehende Basisrentenverträge, die seit 2005 angeboten werden, müssen ebenfalls zertifiziert werden. Betroffene Kunden werden von uns rechtzeitig über diesen Sachverhalt informiert und erhalten im Laufe des Jahres 2010 neue zertifizierte Versicherungsbedingungen.

**ALTE LEIPZIGER – leistungsstarker Partner  
für die Altersvorsorge**

Aufgrund der Alterung der Gesellschaft und der daraus resultierenden Belastungen für die gesetzliche Rentenversicherung wird der Bedarf an kapitalgedeckter Eigenvorsorge in den nächsten Jahren zunehmen. Die ALTE LEIPZIGER bietet Produkte, die dem Bedürfnis der Menschen nach Sicherheit und verlässlichen Leistungen bei ihrer Altersvorsorge entsprechen. Einen Überblick über die flexiblen und leistungsstarken Angebote für die private und betriebliche Altersvorsorge erhalten Sie auf den nächsten Seiten.

## Bedarfsgerechte Lösungen für Privat- und Firmenkunden

Die ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung bietet ein umfassendes Produktprogramm mit maßgeschneiderten Lösungen für jeden Versorgungsbedarf. Bei der Produktentwicklung legen wir größten Wert auf

- die Flexibilität der Tarife, um auf die zum Zeitpunkt des Vertragsabschlusses vorhandenen Kundenwünsche reagieren zu können
- weit reichende Optionen während der Vertragslaufzeit, wie zum Beispiel Nachversicherungsgarantien, Fondswechsel- und Abrufmöglichkeiten, um die Versorgung dem sich ändernden Bedarf des Kunden anpassen zu können
- verständliche und kundenfreundliche Bedingungen.

### Neue fondsgebundene Produkte – hohe Renditechancen kombinierbar mit maximaler Sicherheit

Die Nachfrage nach fondsgebundenen Rentenversicherungen wächst stetig. Um auch für schwierige Börsenzeiten gewappnet zu sein, bieten wir seit Mitte des Jahres 2009 unseren Kunden die Möglichkeit, die Fondsrenten ALfonds und ALfonds<sup>Basis</sup> mit flexiblen Garantien auszustatten – das heißt: Sicherheit bei gleichzeitiger Wahrung der Renditechancen der Kapitalmärkte.

Dabei können die Kunden wählen, wie hoch die individuelle Beitragsgarantie (zwischen 1 % und 100 % der Beitragssumme) bei Rentenbeginn sein soll. Sofern keine einhundertprozentige Beitragsgarantie gewählt wurde, kann die Garantie während der Laufzeit jederzeit erhöht werden. Der Kunde kann sein aktuelles Vertragsguthaben auch komplett sichern lassen, indem er die Option »aktiver Guthabenschutz« ausübt. Um das Risiko der Wertminderung in den letzten Jahren vor Rentenbeginn zu reduzieren, bieten wir allen Kunden eine kostenlose, automatische Erhöhung der Garantie, die so genannte »gemanagte Ablaufgarantie«.

### Dynamisches Hybridkonzept

Auch diese beiden neuen Produkte zeichnen sich – analog zu ALfonds<sup>Riester</sup> und ALfonds<sup>bAV</sup> – durch ein dynamisches Hybridkonzept zur Sicherstellung der garantierten Rente aus.



Die Beiträge werden dabei in bis zu drei »Kapitaltöpfen« angelegt: im konventionellen Deckungskapital, in einem Wertsicherungsfonds und in freien Fonds. Produktpartner ist auch hier die DWS Investments, die größte Investmentgesellschaft Deutschlands, mit einem

exklusiv für unser Unternehmen aufgelegten, aktiv gemanagten und global investierenden Wertsicherungsfonds, der mindestens 80 % des Vormonats-Endstands garantiert.

### Breites Fondsangebot

Ein spezielles Umschichtungsverfahren optimiert monatlich den Anlagemix des Guthabens. Abhängig von der Börsenentwicklung erfolgt automatisiert die Verteilung auf die verschiedenen Anlagetöpfe. Das Verfahren zielt darauf ab, einen möglichst großen Teil des Vertragsguthabens im Fondsguthaben zu halten um bei positivem Börsenverlauf einen höheren Wertzuwachs zu erzielen, gleichzeitig aber auch die garantierten Leistungen zu sichern. Hat sich im Wertsicherungsfonds mehr Guthaben angesammelt als für die Absicherung der Garantie benötigt wird, können Kunden selbst bestimmen, in welche Fonds dieser »Überhang« investiert wird. Dazu stehen nach dem bewährten »ALfonds-Prinzip« zahlreiche Top-Investmentfonds von namhaften Investmentgesellschaften sowie die eigens für die ALTE LEIPZIGER aufgelegten Strategiefonds zur Verfügung.

### Flexibilität – auch während des Rentenbezugs

Zu Rentenbeginn zahlen wir das Vertragsguthaben als lebenslange Rente. Bei der Fondsrente ALfonds können sich die Kunden während des Rentenbezugs auch für eine Aufteilung des Vertragsguthabens in das konventionelle Deckungskapital und den Wertsicherungsfonds oder für eine Kapitalzahlung an Stelle einer lebenslangen Rente entscheiden.

### Weiterer Ausbau der Produktpalette

Versicherungen gegen Einmalbeitrag haben für die Kunden zunehmend an Bedeutung gewonnen, denn der Bevölkerungsanteil der über Fünfzigjährigen, denen eine höhere Liquidität zur Verfügung steht – durch bereits abgelaufene Lebensversicherungen oder durch Erbschaften – nimmt stetig zu. Der damit verbundene Anlagebedarf macht Einmalbeitragsprodukte zur Sicherung oder Ergänzung der gesetzlichen Rentenleistungen gerade für diesen Kundenkreis interessant. Darüber hinaus ist die derzeitige Marktlage durch eine starke Verunsicherung der Kunden bei langfristigen Investitionsentscheidungen gekennzeichnet, sei es durch die neue Abgeltungssteuer oder sinkende Tagesgeldzinsen.

Unser neues Produkt ALfonds<sup>lmal</sup> ist speziell für Einmalbeiträge konzipiert und mit besonderen Garantien ausgestattet. Zu Beginn wird der Einmalbeitrag in sichere Anlagen investiert und in den ersten drei Jahren nach und nach am Kapitalmarkt angelegt. Dies ermöglicht einen sanften Einstieg in den Wertpapiermarkt und vermeidet hohe Verluste aufgrund von Kursschwankungen zu Beginn der Laufzeit. Von Anfang an ist der gesamte Einmalbeitrag zum Laufzeitende bzw. Rentenbeginn gesichert. Das besondere Highlight ist ein automatischer Guthabenschutz, der bei Erreichen einer Beitragsrendite von 5 % greift und dafür sorgt, dass diese Rendite bis zum Ende der Laufzeit gesichert ist. In den letzten drei Jahren wird das vorhandene Kapital aus den Fonds wieder sukzessive in sichere Anlagen umgeschichtet. Dies gewährleistet einen sicheren Ausstieg aus dem Kapitalmarkt. Darüber hinaus sind Entnahmen aus dem Vertragsguthaben jederzeit kostenfrei möglich.

### Kompetenz in der betrieblichen Altersversorgung

Im Geschäftsfeld der betrieblichen Altersversorgung verfügt die ALTE LEIPZIGER bei mehr als 60 Jahren Erfahrung über ein innovatives Produktprogramm. Rund 35.000 Unternehmen vertrauen uns die betriebliche Altersversorgung ihrer Arbeitnehmer an.

Unser Anspruch ist es, unseren Kunden maßgeschneiderte Lösungen in allen fünf Durchführungswegen und für Lebensarbeitszeitkonten anzubieten. Hierzu gehören:

- Einzellösungen, beispielsweise für Gesellschafter-Geschäftsführer einer GmbH
- Konzeptionelle Altersversorgungen für mittelständische Betriebe
- Möglichkeit zur Erfüllung des Rechtsanspruchs auf Entgeltumwandlung für die Mitarbeiter
- Konsortiallösungen mit anderen Versicherern zur Risikodiversifikation
- Gestaltung von Versorgungswerken für internationale Firmenkunden im Netzwerk von Insurope.

Auch im Jahr 2009 haben wir daher unsere Produktpalette ergänzt. So haben unsere Kunden bei Neuabschluss von Alters- und Pensionsrentenversicherungen sowie bei Berufsunfähigkeits(-Zusatz)versicherungen die Wahl, eine garantierte Rentensteigerung nach Rentenbeginn zu vereinbaren. Dies stellt zum einen eine interessante Möglichkeit dar, einen während der Rentenzahlung entstehenden Kaufkraftverlust auszugleichen; zum anderen entfällt damit die Anpassungsprüfungspflicht des Betriebsrentengesetzes. Weiterhin haben wir unser Angebot zu Lebensarbeitszeitkonten an die umfangreichen – Anfang 2009 in Kraft getretenen – gesetzlichen Neuregelungen angepasst. So hat der Gesetzgeber unter anderem den Begriff des Wertguthabens klarer definiert, den Insolvenzschutz verbessert und die Möglichkeiten der Portabilität von Wertguthaben bei Ausscheiden von Mitarbeitern erweitert.

## Insurope – betriebliche Altersversorgung weltweit

In Zeiten fortschreitender Globalisierung machen auch betriebliche Versorgungssysteme vor nationalen Grenzen nicht Halt. Jedes Land hat jedoch individuelle Gesetze und Regelungen und zudem hat jedes internationale Unternehmen seine Besonderheiten. Die weltweite Zusammenarbeit mit nationalen Firmenversicherern wird durch die Kooperation der ALTE LEIPZIGER im Netzwerk Insurope sichergestellt. Zielgruppe dieses 1966 gegründeten Netzwerkes, zu dessen Gründungsmitgliedern die ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung zählt, sind internationale Unternehmen, die firmenspezifische Versorgungssysteme für ihre Mitarbeiter benötigen. Mittlerweile hat Insurope Kooperationspartner in mehr als 50 Ländern.

## Exzellenter Service

Als erstes Versicherungsunternehmen hat die ALTE LEIPZIGER sich bei der unabhängigen ServiceRating GmbH dem Ratingverfahren zur Servicequalität in der betrieblichen Altersversorgung gestellt. Untersucht wurden das Service-



management, die Service- und Beratungsleistungen sowie die Servicewirksamkeit.

Ergebnis: Die Experten von »ServiceRating« haben uns mit der Bestnote »exzellent« ausgezeichnet. Die hohe Flexibilität in der Produktpalette hoben sie

besonders hervor. Außerdem wurden unsere Kundenberatung und -betreuung, das Fachwissen unserer Mitarbeiter sowie unsere Abwicklungskompetenz als exzellent eingestuft.

# Produktprogramm im Überblick

## Privatversicherungen

- **ALfonds** – die flexible Fondsrente  
– mit oder ohne Beitragsgarantie
- **ALfonds<sup>1mal</sup>** – unsere neue Fondsrente  
gegen Einmalbeitrag
- **ALfonds<sup>Basis</sup>** – die fondsgebundene Basisrente  
– mit oder ohne Beitragsgarantie
- **ALfonds<sup>Riester</sup>** – die fondsgebundene Riester-Rente
- **RentAL** – die flexible Rente  
– aufgeschobene oder sofort beginnende Rente  
– mit Mindestlaufzeit oder Beitragsrückgewähr  
– ohne Leistungen im Todesfall
- **BasiAL** – die klassische Basisrente
- **FiskAL** – die klassische Riester-Rente
- **KapitAL** – die flexible Lebensversicherung  
(auch auf verbundene Leben)  
– mit festem Auszahlungstermin (Termfix)
- **RiskAL** – die Risikolebensversicherung  
(auch auf verbundene Leben)  
– mit konstanter oder variabler Todesfallsumme
- **SecurAL** – die Berufsunfähigkeitsversicherung

## Betriebliche Altersversorgung

Zusätzlich stehen im Geschäftsfeld der betrieblichen Altersversorgung zur Verfügung:

- **ALfonds<sup>bAV</sup>** – die fondsgebundene Direktversicherung
- Pensionsrentenversicherung

## Zusatzversicherungen

- Berufsunfähigkeits-Zusatzversicherung
- Risiko-Zusatzversicherung
- Hinterbliebenenrenten-Zusatzversicherung
- Waisenrenten-Zusatzversicherung

## Invest – eine clevere Kombination aus der Garantie einer Versicherung und den Chancen der Aktienmärkte

Für **FiskAL**, **RentAL** (aufgeschobene Renten), **KapitAL**, **RiskAL** und **SecurAL** bieten wir außerdem höhere Renditechancen durch die Anlage der Überschüsse in einen von uns angebotenen Aktienfonds.

## Qualität und Service im Vertrieb

Kompetente Beratung und umfassender Service sind das Markenzeichen unserer engagierten und erfahrenen Mitarbeiter im Vertrieb. In ihrem Fokus steht die optimale Unterstützung unserer Geschäftspartner – Makler, Mehrfach- sowie Ausschließlichkeitsvermittler. Damit bilden sie die Grundlage für das erfolgreiche Handeln unserer Geschäftspartner und tragen maßgeblich zum Vertriebs Erfolg der ALTE LEIPZIGER bei.

### Wir setzen auf Qualität

Die erstklassige Beratung der Kunden bestimmt – neben einer hohen Produktqualität – den Erfolg des Vermittlers und damit des Versicherungsunternehmens. Der Gesetzgeber hat mit der EU-Vermittlerrichtlinie und der Reform des Versicherungsvertragsgesetzes die Vorschriften für die Beratung in den letzten Jahren neu geregelt und damit die Anforderungen an die berufliche Qualifikation des Vermittlers und die Pflichten der Versicherungsgesellschaften erhöht. Wir haben uns jedoch bereits in der Vergangenheit auf die Zusammenarbeit mit besonders qualifizierten Geschäftspartnern, die auch für uns neue Marktimpulse aufnehmen, konzentriert. Die Stärken unserer Partner gezielt auszubauen und ihr Know-how auf dem neuesten Stand zu halten, war und ist eine zentrale Aufgabe unserer Vertriebseinheiten. Dafür bieten wir unseren Geschäftspartnern fundierte, praxisnahe Qualifizierung und Betreuung und vermitteln damit die entscheidenden Kompetenzen und das maßgebliche Wissen für den unternehmerischen Erfolg. Im Mittelpunkt steht dabei die fachliche, vertriebliche und technische Unterstützung, zum Beispiel durch intelligente Software-Lösungen. Mit unseren Vertriebs- und Filialdirektionen garantieren wir die individuelle Betreuung vor Ort und stellen damit sicher, dass unsere Geschäftspartner und Versicherungsnehmer stets einen fachkundigen Ansprechpartner an ihrer Seite haben.

### Wir liefern überzeugende Argumente

#### ... mit unseren Produkten

Auch im Jahr 2009 wurden unsere Produkte – wie schon in den vergangenen Jahren – von anerkannten Ratingagenturen ausgezeichnet. Stiftung Warentest, Franke & Bornberg, Morgen & Morgen und viele weitere bestätigten erneut die hervorragende Qualität.

#### ... mit unserem Service

Ebenso wichtig wie das Produkt selbst ist für unsere Kunden der Service, mit dem sie betreut werden. So wurde zum Beispiel der Service der ALTE LEIPZIGER in der betrieblichen Altersversorgung von der Ratingagentur ServiceRating GmbH im April 2009 getestet. Das Ergebnis kann sich sehen lassen: Die Servicequalität in diesem sehr beratungsintensiven Bereich wurde mit der Höchstnote »exzellent« ausgezeichnet! Auch für die kommenden Jahre haben wir uns zum Ziel gesetzt, die Servicequalität für unsere Kunden und Vermittler weiter auszubauen.

### Wir schaffen Perspektiven

Mit unseren konsequent auf die Bedürfnisse der Kunden ausgerichteten Produkten für Altersvorsorge und Risikoabsicherung nehmen wir die Herausforderungen des Marktes an. Darüber hinaus decken die einzelnen Gesellschaften im ALTE LEIPZIGER – HALLESCHER Konzern das gesamte Portfolio an Assekuranz-Dienstleistungen und Finanzanlagen bedarfsgerecht ab. Makler, Mehrfach- und Ausschließlichkeitsvermittler sind so in der Lage, attraktive spartenübergreifende Lösungen aus einer Hand anzubieten.

Unsere Geschäftspartner können sich auch in Zukunft auf ein innovatives, marktorientiertes und wettbewerbsstarkes Angebot verlassen. Wir bündeln unsere Kräfte an den entscheidenden Stellen und sorgen mit unseren Betreuungsstrukturen stets dafür, den aktuellen Anforderungen im Versicherungsvertrieb in optimaler Weise gerecht zu werden. Jederzeit ein kompetenter Partner zu sein, bleibt weiterhin unser Anspruch. Der gemeinsame Erfolg ist unser Antrieb.